

APRESENTAÇÃO  
INSTITUCIONAL  
**2024**





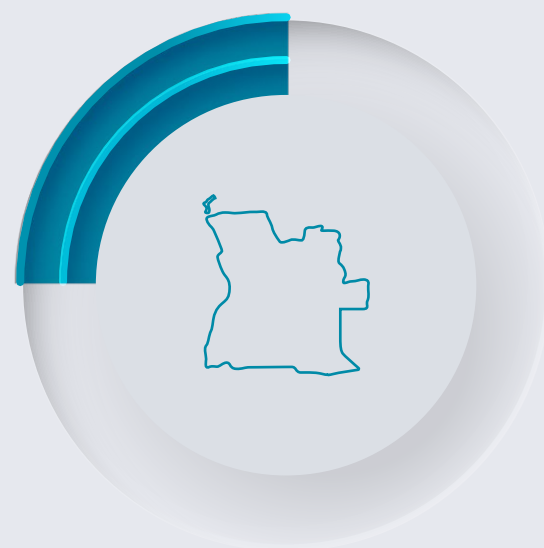
## Disclaimer

Esta apresentação contém declarações prospectivas. Declarações prospectivas são declarações que não são factos históricos, incluem declarações sobre as nossas opiniões e expectativas e as suposições subjacentes. Estas declarações são baseadas nas expectativas actuais do Conselho de Administração e estão sujeitas a incertezas e mudanças nas circunstâncias. Estas declarações não são garantias de resultados ou ocorrências futuras.

Os resultados actuais, o capital e outras condições financeiras podem diferir materialmente daqueles incluídos nesta apresentação, devido a uma variedade de factores, feitos por ou em nome do Banco Millennium Atlântico, S.A., apenas na data em que são feitos, e o Banco não se compromete a actualizar declarações prospectivas para reflectir o impacto de circunstâncias ou eventos que surjam após a data em que as mesmas foram feitas.

\*Os indicadores são apresentados com referência a 31 de Dezembro de 2023 , com excepção dos que estão devidamente assinalados.

## Agenda



Angola



Accionistas

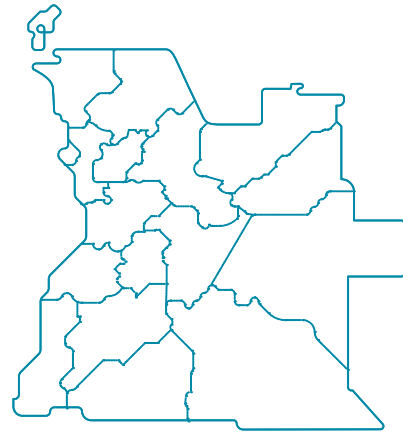


Percurso



Propósito e  
Ambição

### MAPA



### INFORMAÇÃO GERAL

**Designação oficial**  
República de Angola

**Bandeira**



**Moeda**  
Kwanza (kz)

**Língua Oficial**  
Português

### GEOGRAFIA & DEMOGRAFIA

**Área (km<sup>2</sup>)**  
1.246.700 km<sup>2</sup>

**Fronteiras**  
República do Congo,  
Rep. Democrática do Congo, Zâmbia,  
Namíbia e Oceano Atlântico

**População**  
34 milhões (25.75 pessoas/km<sup>2</sup>)

**Idade Mediana**  
17,3 anos

**Províncias**  
18  
**Capital**  
Luanda

### RECURSOS NATURAIS

Petróleo  
Gás natural  
Diamantes  
Fosfato  
Substâncias Betuminosas  
Ferro  
Cobre  
Magnésio  
Ouro  
Rochas ornamentais

### POLÍTICA

**Tipo de Governo**  
República  
Presidencialista

**Presidente**  
João Lourenço

### ECONOMIA

**Taxa de Inflação**  
20,0%

**PIB per Capita (em usd)**  
2 550,0

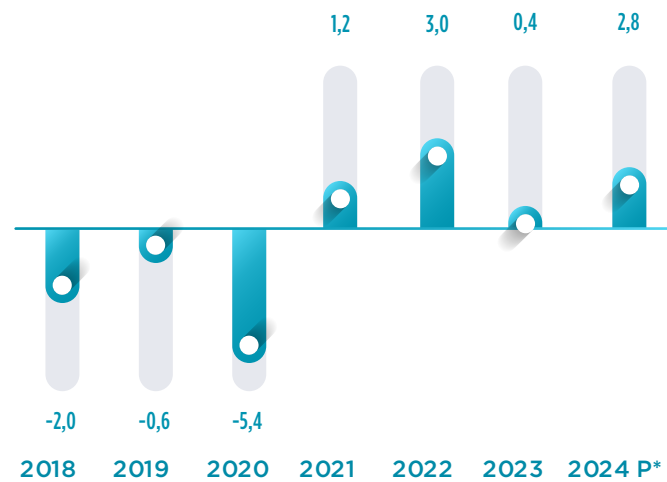
**Classificação do País no IDH:**  
0,586  
(País de rendimentos médios),  
PNUD 2021

**Dimensão da economia na  
África Subsariana**  
Quinta maior

**Dimensão da economia  
na SADC**  
Segunda maior economia  
depois da África do Sul.

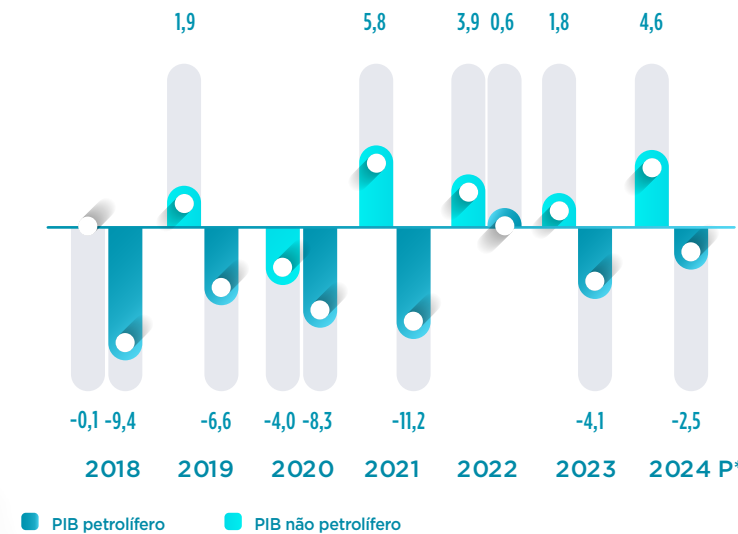
### CRESCIMENTO ECONÓMICO (%)

O crescimento económico deverá registar uma recuperação, ao se estimar uma aceleração de 2,4 pontos percentuais, para 2,8%, em 2024. O sector não petrolífero deverá exercer a principal contribuição para o crescimento.



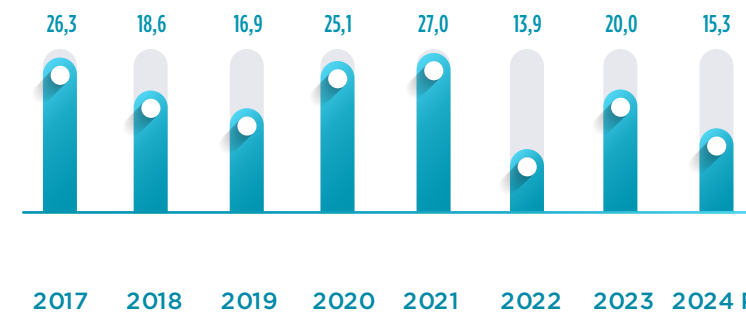
### EVOLUÇÃO DO PIB (%)

O crescimento do sector não petrolífero poderá reflectir a implementação de projectos como o Diversifica Mais, com implementação até 2029, financiado em 300 milhões de dólares pelo Banco Mundial.



### TAXA DE INFLAÇÃO (%)

A taxa de inflação deverá desacelerar em 2024, ao fixar-se em 15,3%, abaixo dos 20,01% observados em 2023. A desaceleração da inflação poderá reflectir a restritividade da política monetária e a moderação na retirada dos subsídios aos combustíveis.



\*E (Estimativa)

\*P (Previsão)

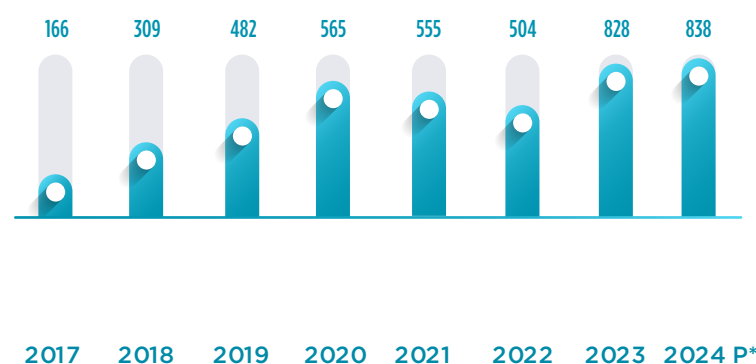
Fonte: INE, Minfin, \*OGE 2024, BNA, FMI\*



# Angola

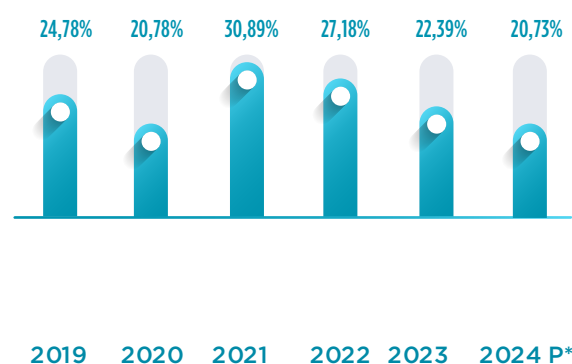
## TAXA DE CÂMBIO (USD/AOA)

A taxa de câmbio registou depreciação expressiva em 2023, reflexo da redução da oferta de divisas no mercado cambial, quando comparada aos montantes do ano anterior. Para 2024, as perspectivas de depreciação mantêm-se moderadas quando comparadas à depreciação de 2023.



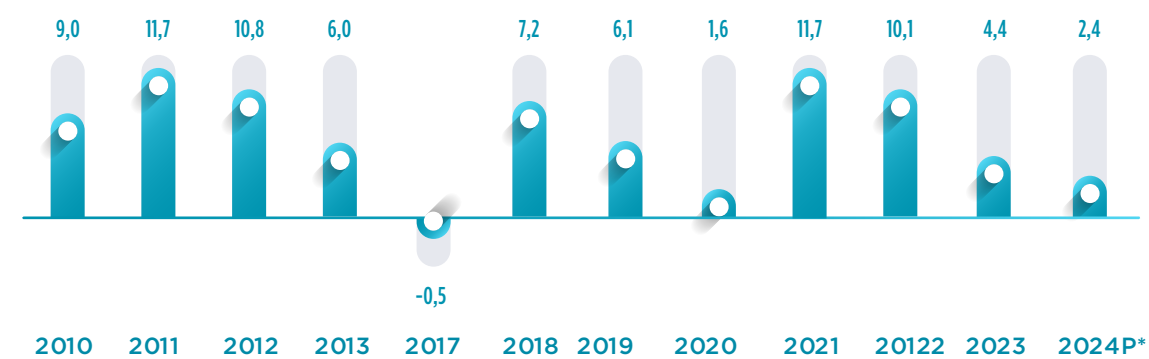
## BALANÇA COMERCIAL (% PIB)

A Balança Comercial deverá manter o saldo positivo, em 2024, mas poderá ocorrer moderação do peso sobre o PIB. O desempenho reflecte, fundamentalmente, a redução nas exportações petrolíferas, em linha com a redução na produção de petróleo em Angola.



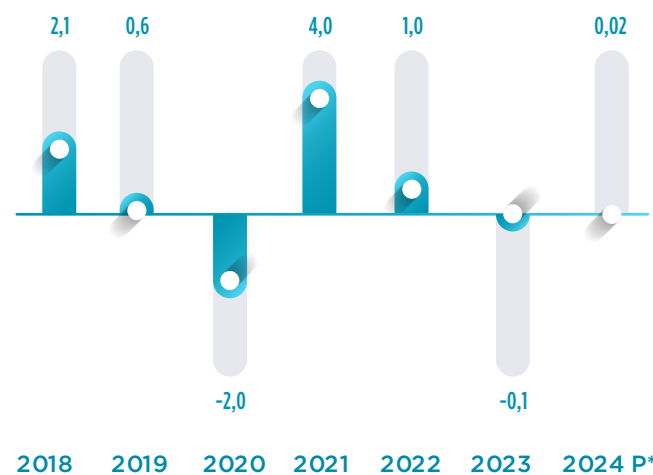
## CONTA CORRENTE (% PIB)

O saldo da Conta Corrente poderá registar uma ligeira moderação, pressionado pela redução das exportações petrolíferas e continuidade das necessidades de importações.



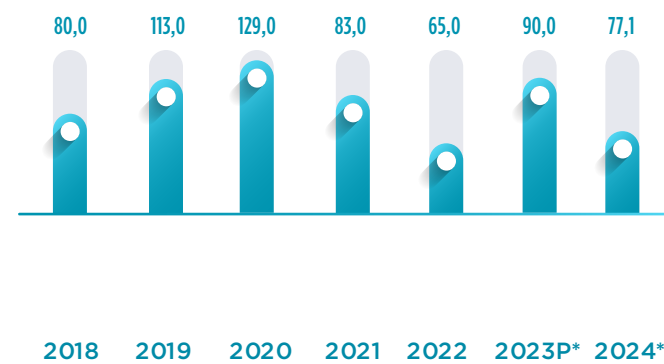
## SALDO FISCAL (% PIB)

O saldo fiscal poderá registar ligeira melhoria em 2024, invertendo o desempenho negativo estimado para 2023, ao situar-se em 0,02% do PIB, em linha com o compromisso de melhoria das despesas e moderação das receitas.



## DÍVIDA GOVERNAMENTAL (% PIB)

O crescimento do PIB nominal deverá contribuir para a redução do rácio de endividamento para níveis próximos de 70% do PIB no presente ano.



## RATING DE ANGOLA

As principais agências de rating mantiveram o rating do País, mas agravaram a perspectiva, de positiva para estável, em consequência da expectativa de moderação na arrecadação de receitas fiscais petrolíferas e incertezas sobre o crescimento económico em 2023.

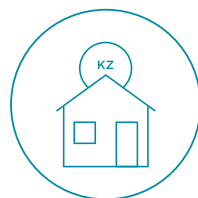
Agência	Rating	Outlook	Data
Moody's	B3	Positivo	24/10/2023
Fitch	B-	Estável	15/12/2023
S&P	B-	Estável	18/08/2023

\*E (Estimativa)

\*P (Previsão)

Fonte: BNA, FMI, OGE 2024, UGD, EIU e Tradingeconomics / valores em mil milhões de Kwanzas

## Sector Bancário



**23**

Bancos



**1 845**

Pontos de atendimento



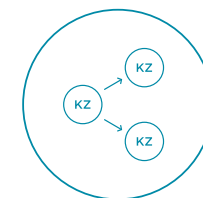
**32%**

Bancarização população adulta



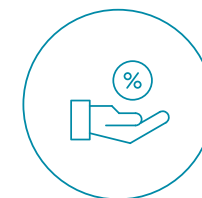
**46%**

Concentração de activos (top 4 bancos privados)



**38%**

Rácio de Transformação



**21%**

Crédito vencido mal parado

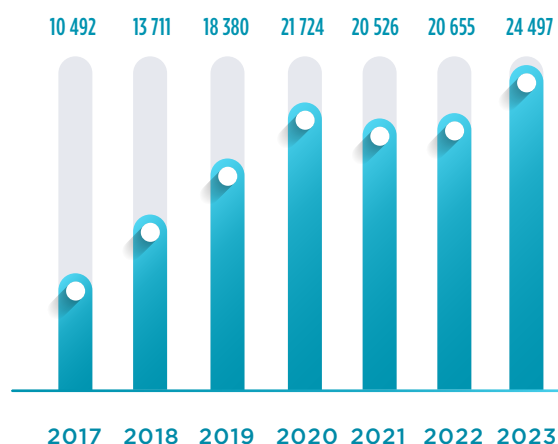


**32%**

Crédito à economia

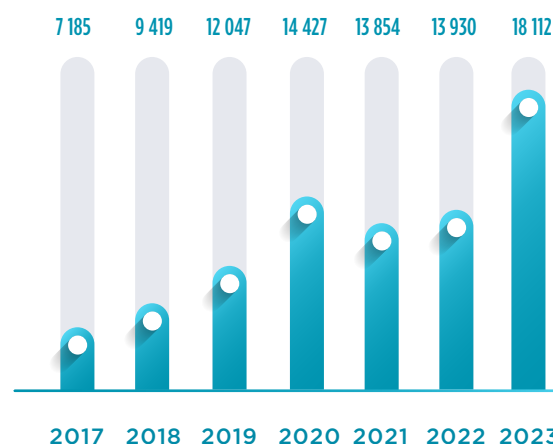
### ACTIVOS DOS BANCOS

O total dos activos aumentou 18,60%, influenciado pelo impacto da depreciação cambial sobre as componentes em moeda estrangeira dos activos.



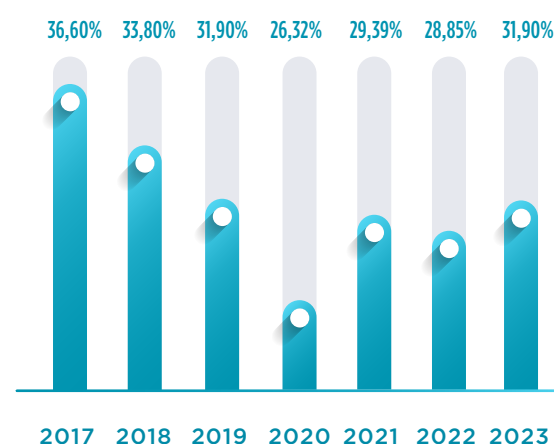
### DEPÓSITOS NOS BANCOS

Os depósitos totais no sistema registaram variação, ao crescerem 30,01% para 18 111,63 mil milhões de kwanzas, dos quais 43,86% foram referentes a depósitos à ordem.



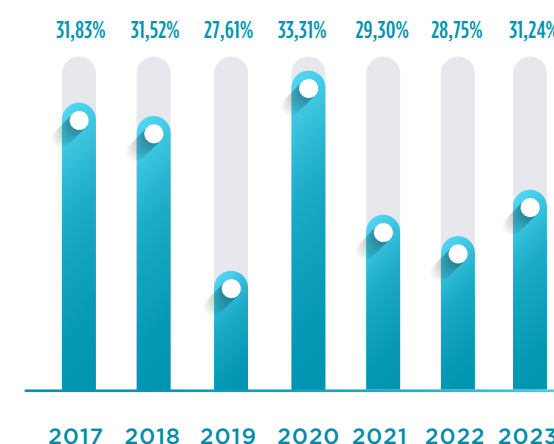
### CRÉDITO (% DO ACTIVO)

O peso do crédito sobre o total dos activos aumentou, em consequência do crescimento dos créditos acima do crescimento do total dos activos.



### TÍTULOS DA DÍVIDA (% ACTIVO)

A proporção de títulos da dívida na composição dos activos voltou a registar níveis acima de 30%, em linha com as perspectivas de maior rentabilidade dos Títulos do Tesouro.



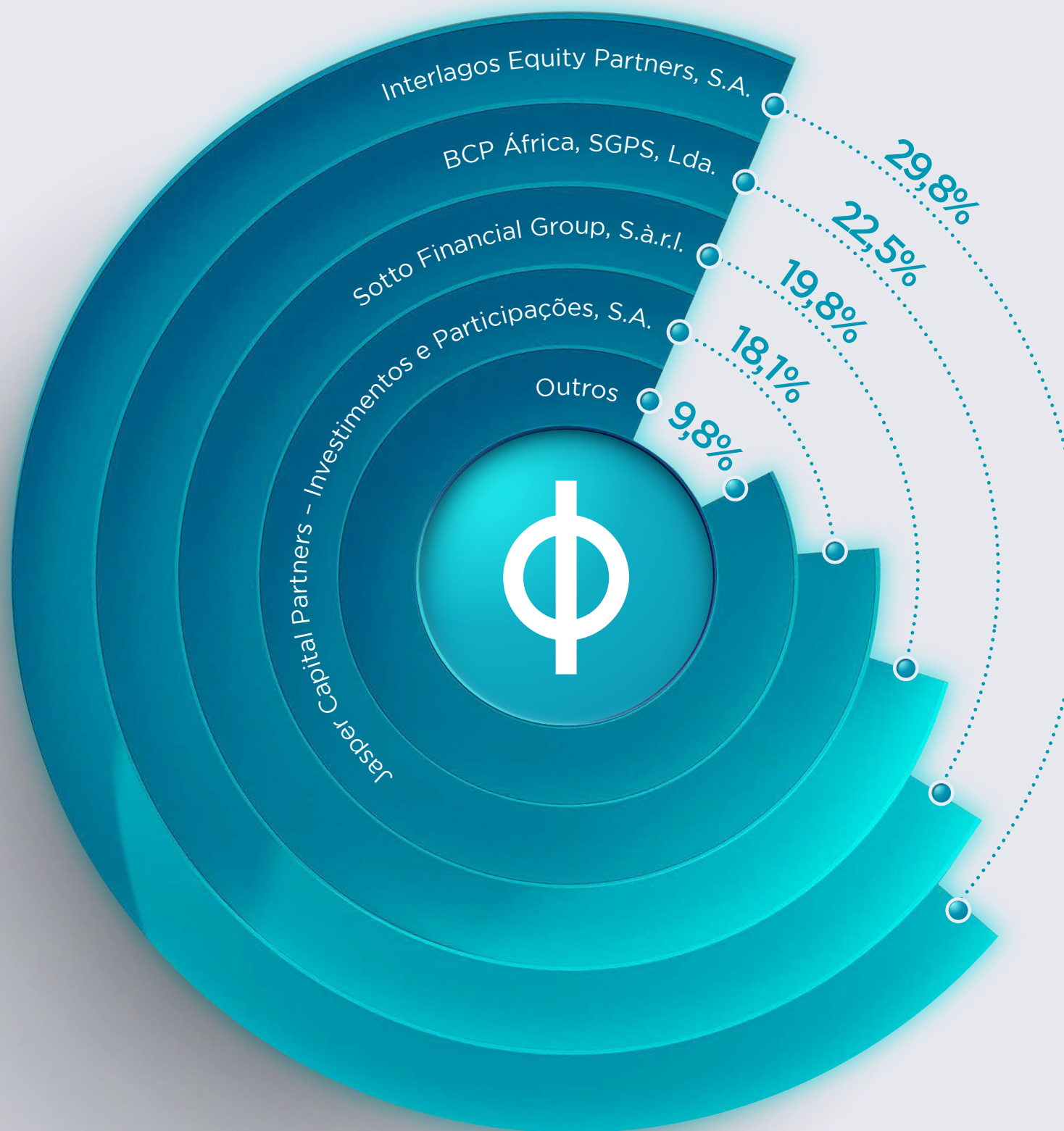
Fonte: BNA, valores expressos em mil milhões de Kwanzas

## Institucional

O ATLANTICO foi constituído em 31 de Agosto de 2006, tendo iniciado a sua actividade em Novembro do mesmo ano, enquanto instituição bancária de direito angolano regulada pelo Banco Nacional de Angola. Em 3 de Maio de 2016, o Banco Millennium Angola foi incorporado no ATLANTICO, como resultado de um processo de fusão. Esta operação permitiu a integração das operações de ambas as instituições bancárias, que somavam mais de 20 anos de experiência e que actuavam enquanto parceiras desde 2008, fruto do cruzamento de participações entre os dois bancos. Como resultado do processo de fusão, o ATLANTICO venceu o seu cariz universal e reforçou o seu posicionamento no mercado bancário angolano, passando a integrar o top 5 dos maiores bancos, assumindo-se como um dos principais bancos privados no financiamento às Empresas e Famílias angolanas, promotor da inovação digital e focado na inclusão financeira, na criação de um ecossistema de parcerias, incluindo com contrapartes internacionais, e na promoção de um ambiente de negócios mais sustentável.

### Estrutura Accionista

O Banco Millennium Atlântico, S.A. é detido maioritariamente por Accionistas privados angolanos. Em 31 de Dezembro de 2023, o ATLANTICO apresentava a seguinte estrutura accionista:



Promotor da **inovação digital** e focado na **inclusão financeira**, na criação de um **ecossistema de parcerias**, incluindo com contrapartes internacionais, e na promoção de um **ambiente de negócios mais sustentável**.



## Percurso



**2006**  
Fundação do Banco Privado **Atlântico**



**2009**  
Lançamento do **projecto LOGOS**.



**2012**  
**Expansão da rede de balcões** assegurando presença nas 18 províncias de Angola.

ATLANTICO premiado pela primeira vez como o **Melhor banco de investimento** em Angola pela World Finance.



**2013**  
Primeira edição do **ATLANTICO Meetings em Washington - FMI** Reuniões Anuais do Banco Mundial.  
**Primeira edição do festival Sons do Atlântico** na Baía de Luanda com artistas nacionais e internacionais.



**2016**  
**Fusão entre o ATLANTICO e o Millennium Angola**, acumulando uma experiência de 20 anos: Banco Millennium Atlântico, S.A.

Primeira fusão no sector financeiro angolano.

$\phi + M = \phi$  ATLANTICO  
Banco Millennium Atlântico  
**Parceria Bancassurance**  
**FORTALEZA SEGUROS**  
QUEM CONQUISTA, CUIDA



**2017**  
Abertura do 1º **Ponto de atendimento digital** em Angola.

Lançamento da solução inovadora de **onboarding digital**.



**2018**  
**Lançamento do Disruption Lab**, promotor de um ecossistema de empreendedorismo e inovação.

**Aprovação de linhas de financiamento** com IFC e Commerzbank.

**Lançamento da 1ª Máquina de depósitos directos** em Angola.



**2019**  
Fundação ATLANTICO mandatada para implementação da **Estratégia de Transformação Social do ATLANTICO**.

Lançamento da plataforma de **mobile banking para telemóveis** tradicionais (\*400#).

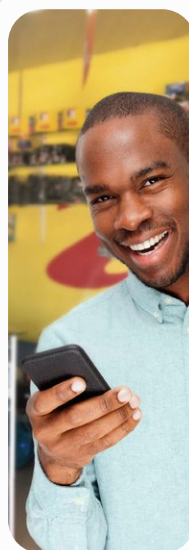


**2020**  
**Alargamento da rede de máquina de depósitos** para todas as províncias, permitindo que os Clientes realizem de forma autónoma os seus depósitos.

O Banco Millennium Atlântico em colaboração com a Hemera Capital Partners e o Disruption Lab lançou um **fundo de Investimento social de impacto e Transformação para Empreendedores, destinado a PME's**, com uma dotação mínima de Kz 3 075 000 000,00

**DUAL**  
IMPACT FUND

**Aprovação da linha de Facilidade de Garantia** com o banco African Guarantee Fund.

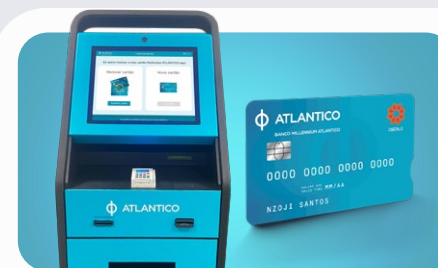


**2021**  
**Lançamento de agentes bancários**, conferindo capilaridade e melhor experiência no serviço aos Clientes, e proporcionar maior inclusão financeira.

**Lançamento do serviço de abertura de contas inclusão** através da plataforma **\*400# Agiliza**



**2022**  
Inauguração de dois novos espaços **"ATLANTICO 24 HORAS"**, com o objectivo de conferir maior **autonomia, disponibilidade e proximidade** aos Clientes, através do acesso directo, 24 horas por dia e 7 dias por semana, a equipamentos que disponibilizam os principais produtos e serviços bancários e, dessa forma, melhorar cada vez mais a sua experiência.



**2023**  
Lançamento da **"Primeira Máquina de Cartões ATLANTICO"** do mercado angolano. Uma **solução de auto-atendimento** que permite a emissão de Cartões de Débito Multicaixa, de forma **prática, ágil, segura e em alta disponibilidade**, para Clientes ATLANTICO, 24h por dia e 7 dias por Semana.



# Estratégia

## MISSÃO

Ser uma Instituição de **referência** em Angola, respeitada no Mundo, que prima pela excelência na experiência do **Cliente**, pela **transformação** de Vidas, pela **desmultiplicação** do valor dos Activos dos Clientes, comprometida com o seu **Ecosistema**, hoje e no futuro.



**ECOSSISTEMA DE PARCERIAS**  
Parceiro de referência no investimento de e para Angola



**ESG**  
ATLANTICO, azul com uma abordagem verde

## VISÃO PHIT 2.4

Ser o Banco que melhor potencia **Talento**, **Inovação** e **Informação**, para servir Clientes com excelência, maximizando o valor gerado para a **Sociedade**.



**TALENTO**  
Uma organização que reconhece e potencia as Pessoas



**PRIMADO DO CLIENTE**  
Prestar uma experiência de excelência ao Cliente



**INOVAÇÃO DIGITAL**  
Uso eficiente da tecnologia para servir melhor Clientes e Talentos



**DADOS E IA**  
Uma organização alicerçada na informação e na extracção do seu valor



**ESCALABILIDADE**  
Servir em escala com foco no Cliente e na rentabilidade



**RESILIÊNCIA**  
Uma estrutura financeira sólida e uma cultura de risco

# Principais indicadores



**Talento, o nosso principal Activo**

**1 496** Talentos

**93%** Retenção dos Talentos com elevado potencial

**56%** Talentos com progressão na carreira



**Clientes com Valor**

**3,1** milhões de Clientes

Gestão personalizada digital  
**+25** mil Clientes Prestige Digital

**0,2** Reclamações por cada **1 000** Clientes



**Uso da tecnologia para servir melhor**

**3 854** Pontos de atendimento

**91** Agências (68% em 24/7) **51** Centros de gestão personalizada

**3 708** Pontos de venda de agentes bancários

**32%** Clientes activos digitais

**1,9** milhões de utilizadores de canais digitais

**+661** mil aberturas de conta mobile

**1,3** milhões de utilizadores \*400# Agiliza

Processos core **62%** digitais

**53%** selfbanking



**Resiliência**

**9,1** mil milhões de kwanzas

Resultado líquido

**2,7%** Custos operacionais sobre o Total do Activo

Fundos próprios **212** mil milhões de kwanzas

Rácio de Solvabilidade Regulamentar **18,4%**



**ESG**

**63%** Processos core paperless

**+52** mil Vidas impactadas

**+654** mil Clientes de inclusão financeira

**27** Oportunidades de melhoria do Relatório de controlo interno



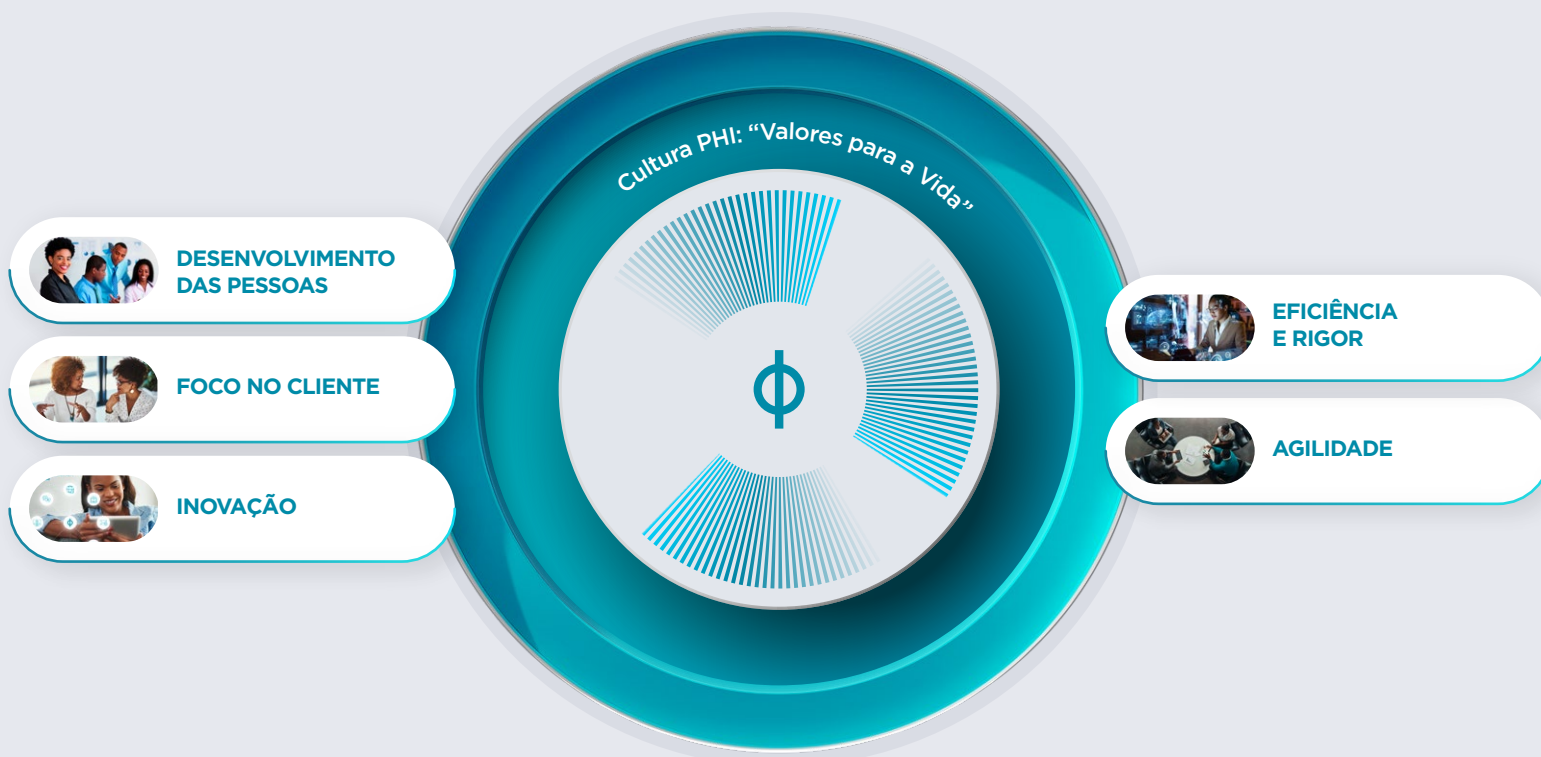
## Uma experiência de excelência

A aposta no desenvolvimento das Pessoas, o maior activo do Banco, é um pilar fundacional do ATLANTICO. Na visão estratégica para 2024, este pilar sairá reforçado pela ambição do ATLANTICO em ser uma organização que continua a reconhecer e a potenciar os seus Talentos, proporcionando-lhes uma experiência de excelência. Um conjunto de Talentos bem potenciados e motivados será garantia de entregas com maior valor, um dos factores críticos de sucesso para o ATLANTICO, tornando-o

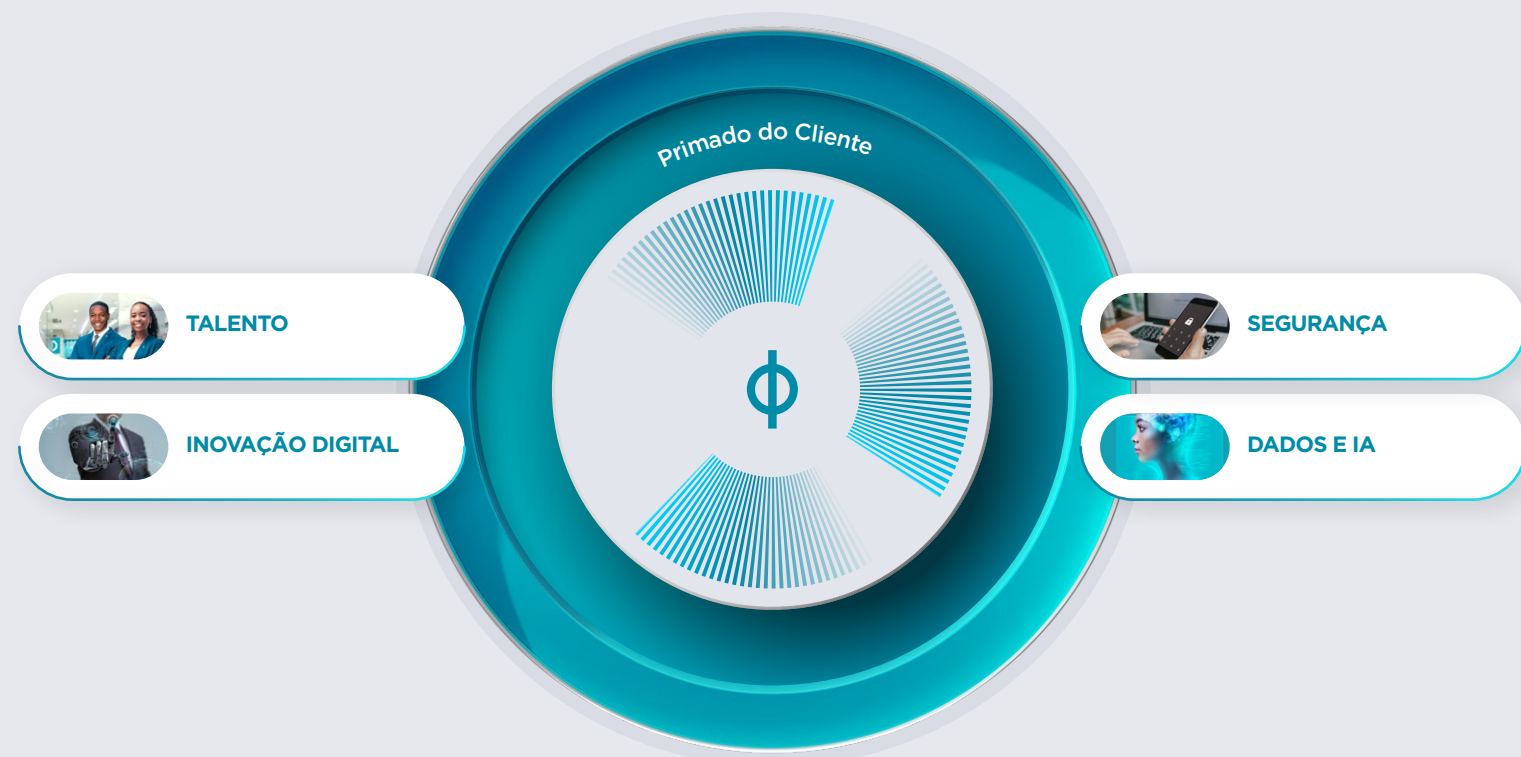
também num banco que proporciona uma experiência de excelência aos Clientes. Assim, a satisfação do Talento e dos Clientes serão os indicadores-chave para medir o sucesso da performance do ATLANTICO, permanecendo as Pessoas como um incontornável factor de diferenciação, que eleva a qualidade do serviço, reforçando a ambição de ser uma Instituição de referência e que, através da sua actividade, transforma vidas e contribui para a construção de um futuro cada vez melhor.



### Uma organização que potencia o Talento



### Prestar uma experiência de excelência ao Cliente





## Uso da tecnologia para servir melhor

O foco do ATLANTICO no desenvolvimento de soluções inovadoras, digitais e na utilização da informação, permitiu melhorar significativamente a experiência dos Clientes.

### Experiência do Cliente vs. Inovação Digital



BALCÃO DIGITAL



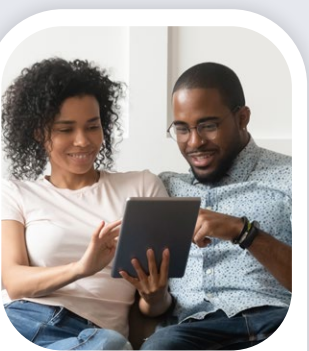
AGENTES BANCÁRIOS



ABERTURA DE CONTA INCLUSÃO



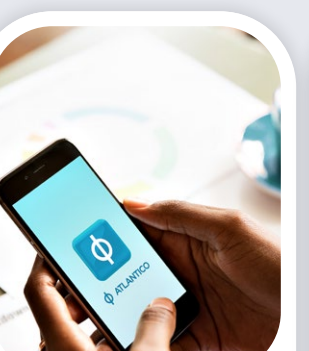
MOBILE BANKING TELEMÓVEIS TRADICIONAIS



CRÉDITO DIGITAL



ONBOARDING DIGITAL



ABERTURA DE CONTA 100% DIGITAL



NOVO WEBSITE INSTITUCIONAL



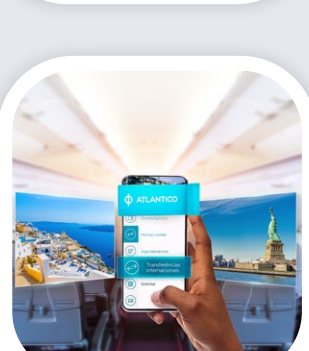
MÁQUINA DE DEPÓSITO DIRECTOS



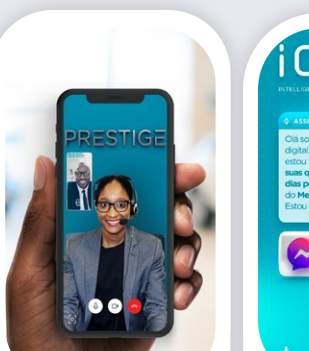
KITADI



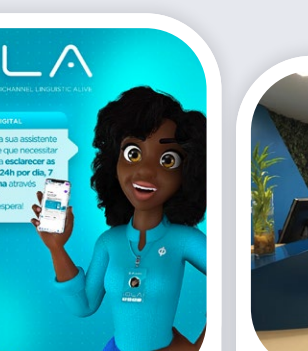
ALTA DISPONIBILIDADE



OPE PARTICULARES ATLANTICO DIRECTO



PRESTIGE DIGITAL



IOLA ASSISTENTE DIGITAL



DISRUPTION LAB



NOVOS ESPAÇOS SELF-BANKING ATLANTICO 24H



MÁQUINA DE CARTÕES ATLANTICO

4,5 Reclamações por 1 000 Clientes (Dez. 2017)

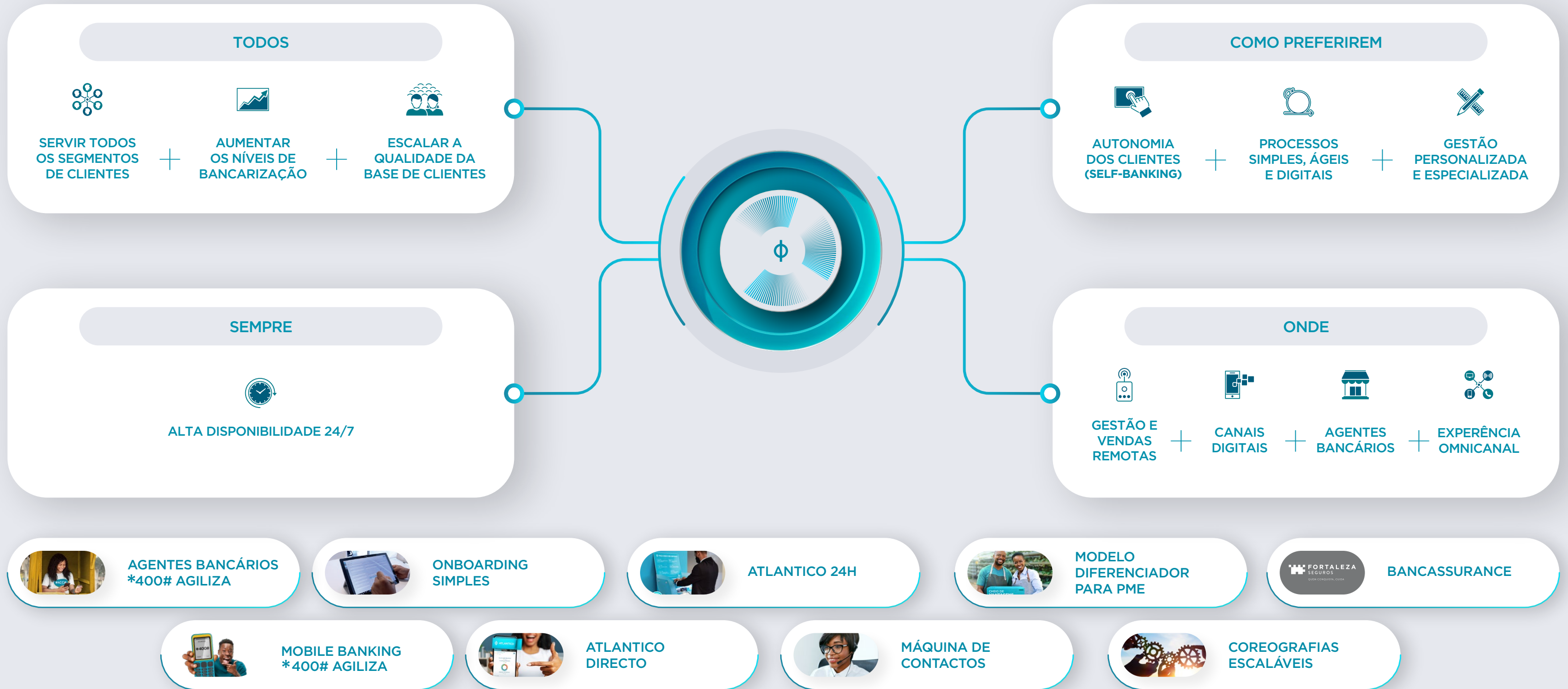
Experiência do Cliente

0,2 Reclamações por 1 000 Clientes (Dez. 2023)



# Modelo de negócio escalável

O ATLANTICO aposta num modelo de negócio escalável, que permita proporcionar aos seus Clientes uma experiência bancária de excelência . O seu modelo de negócio assenta nos seguintes princípios fundamentais:



# Ecosistema de parcerias

O ATLANTICO posiciona-se como um parceiro de referência no investimento de e para Angola, procurando desenvolver um ecossistema de parcerias, que permita continuar a apoiar a afirmação de Angola no mundo e a diversificação da economia angolana, consolidando o seu papel como um dos principais bancos privados no financiamento da economia.

**Cobertura mundial**  
das operações dos nossos Clientes

**26 bancos** correspondentes  
em **4 continentes**

**LINHAS DE FINANCIAMENTO**

**IFC** | International Finance Corporation  
WORLD BANK GROUP  
**Linha de Facilidade**  
USD 30 000 000 para operações de trade finance

**COMMERZBANK**  
**Linha de Financiamento**  
EUR 30 000 000 com Garantias de ECA

**AFRICAN GUARANTEE FUND**  
**Linha de Facilidade de Garantia**  
USD 5 000 000 para cobertura do risco de crédito às Pequenas e Médias Empresas

**AFREXIMBANK**  
**Facilidade de Trade Finance**  
USD 10 000 000 para confirmação de Créditos Documentários, Garantias e Irrevocable Reimbursement Undertaking (IRU)



**BANCOS CORRESPONDENTES**

COMMERZBANK | 中國銀行 BANK OF CHINA

BYBLOS BANK | UniCredit

Millennium bcp | ATLANTICO EUROPA

novobanco | Santander

mashreq | Deutsche Bank

aktif bank | RAND MERCHANT BANK

NEDBANK | absa

**PARTNERS**

HEMERA CAPITAL PARTNERS

FORTALEZA SEGUROS  
QUEM CONQUISTA, CUIDA

ATLAS SECURITIES

- Países com bancos correspondentes
- Países onde o ATLANTICO tem relação comercial

**39,9%** Operações documentárias de importação

**27,6%** Operações documentárias de exportação

**103 B** kz Financiamento à diversificação da economia

**5%** Quota de mercado de trading no mercado de capitais

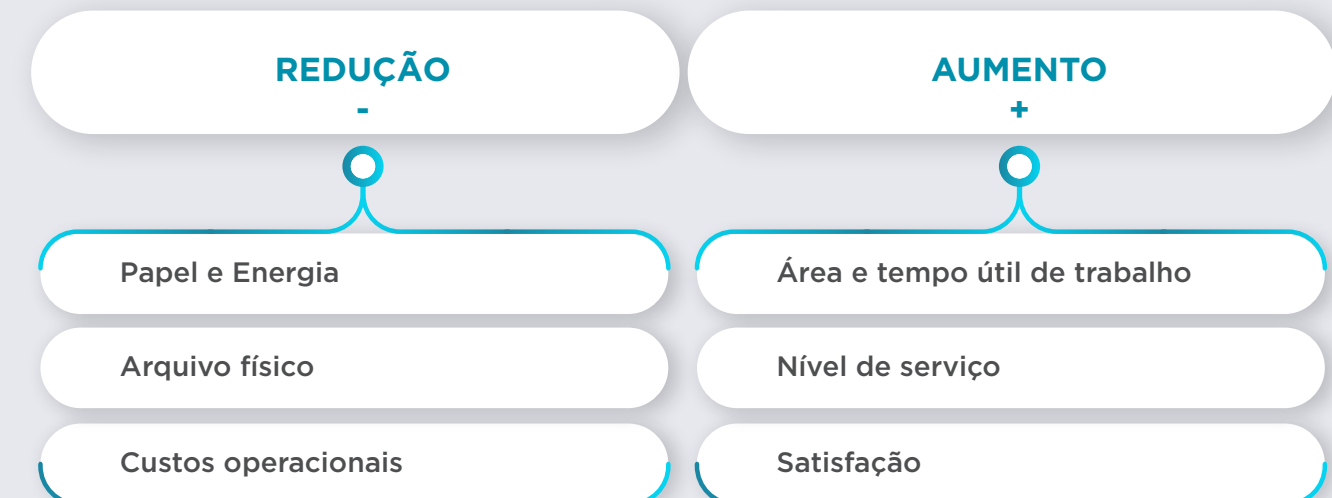
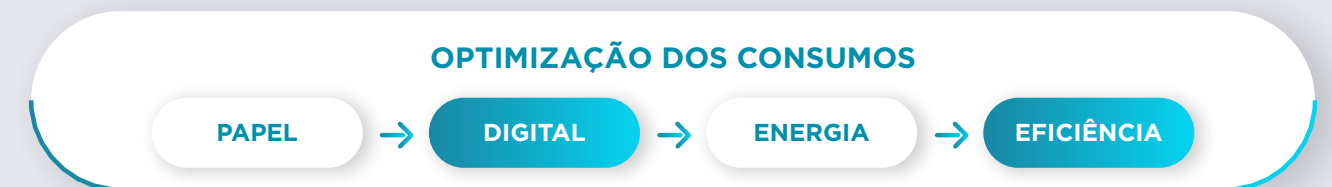
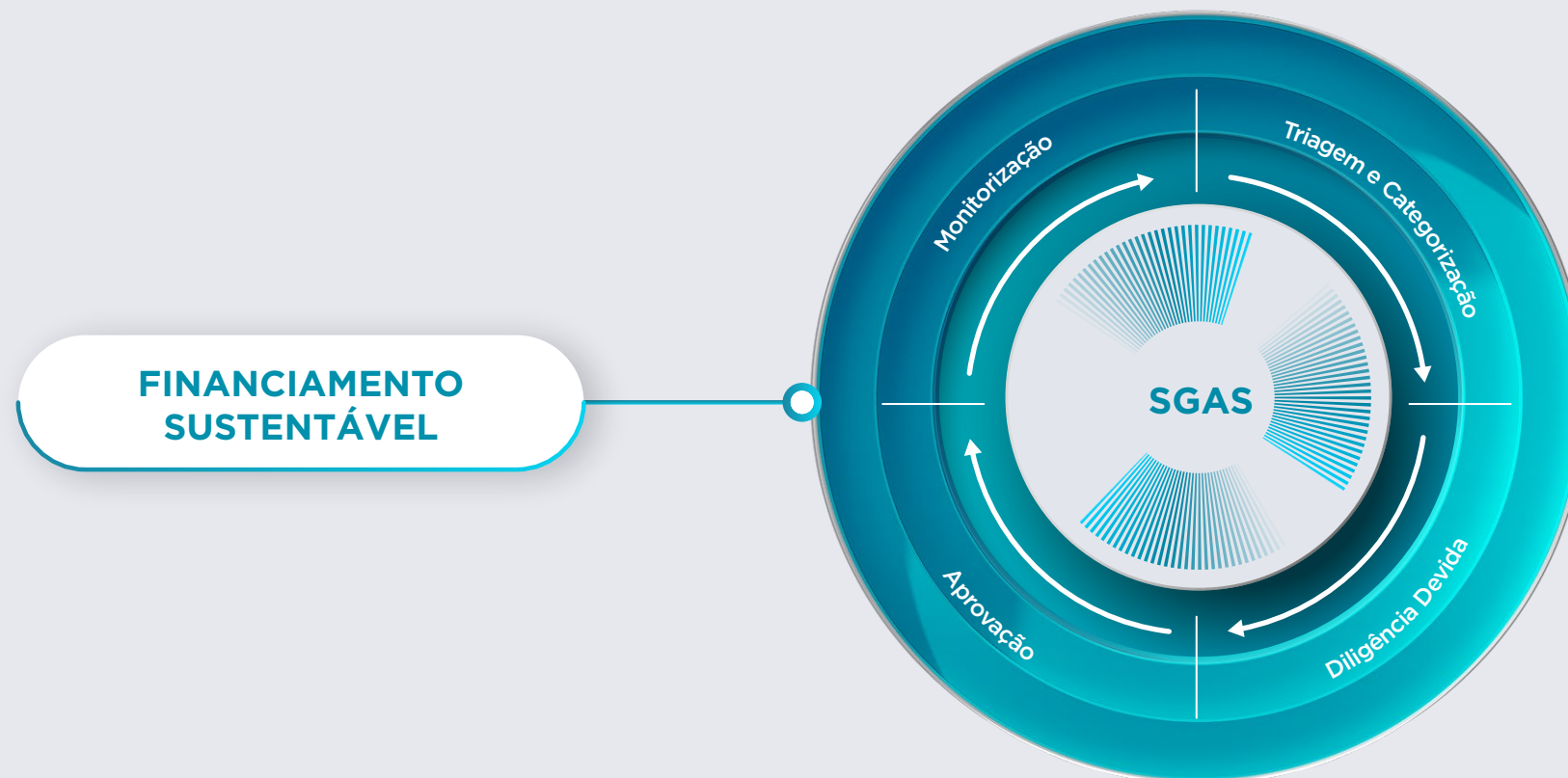


# ESG | Environmental, Social and Governance

## Sustentabilidade ambiental

O Banco acredita que um desempenho ambiental de excelência representa um factor de distinção e condição fundamental para o desenvolvimento sustentável.

Neste sentido, tem trabalhado continuamente na implementação da política de Sistema de Gestão Ambiental e Social (SGAS), para prestar o devido apoio aos projectos de sustentabilidade, equilíbrio ambiental e impacto social, assim como contribuir para a prevenção de acidentes de percurso que poderão influenciar negativamente a materialização de projectos, mantendo o padrão socioambiental internacional (Princípios do Equador).



O compromisso com a sustentabilidade, alicerçado na transformação digital e numa cultura de eficiência, tem permitido atingir importantes marcos na optimização de consumos, resultando em significativos ganhos económicos, de sustentabilidade e produtividade.



# ESG | Social

## Foco na transformação social

A transformação social é um pilar fundacional do ATLANTICO, estando no seu ADN a partilha dos resultados da sua actividade com as Comunidades em que se insere, deixando uma marca relevante na sociedade.

No âmbito desta estratégia, o ATLANTICO pretende impactar nas comunidades muito para além das contribuições financeiras, mas igualmente por meio da partilha de conhecimento e inclusão financeira, visando altos níveis de bancarização e transaccionalidade, através do \*400# Agiliza.

### ESTRATÉGIA DE TRANSFORMAÇÃO SOCIAL



CONHECIMENTO

EMPREENDEDORISMO

SAÚDE E BEM-ESTAR

**52 mil**  
Vidas Impactadas

**992**  
Colaboradores

**+3 848**  
Horas investidas nas Comunidades



CONHECIMENTO |



#### OBJECTIVO

- 1. Professores:** capacitar professores para que possam gerar um ensino de qualidade contribuindo assim para o desenvolvimento integral de cada aluno
- 2. Gestores Escolares:** capacitar gestores escolares para a promoção de uma administração eficiente dos recursos
- 3. Infra-Estruturas:** auxiliar na melhoria e manutenção de infra-estruturas essenciais para o bom funcionamento das escolas integrantes do projecto
- 4. Alunos:** promoção de uma aprendizagem centrada no Aluno, apoiando a formação de alunos protagonistas e agentes de transformação para uma cidadania global



EMPREENDEDORISMO | DOMBE 4.0

#### OBJECTIVO

- Potenciar modelos de desenvolvimento inclusivo, baseado na propriedade rural
- Apoiar famílias camponesas através de programas de formação
- Assistência técnica e gestão agrícola
- Promoção da produção e da comunidade rural no mercado formal
- Atrair jovens angolanos para o sector primário

#### RAIO DE ACTUAÇÃO

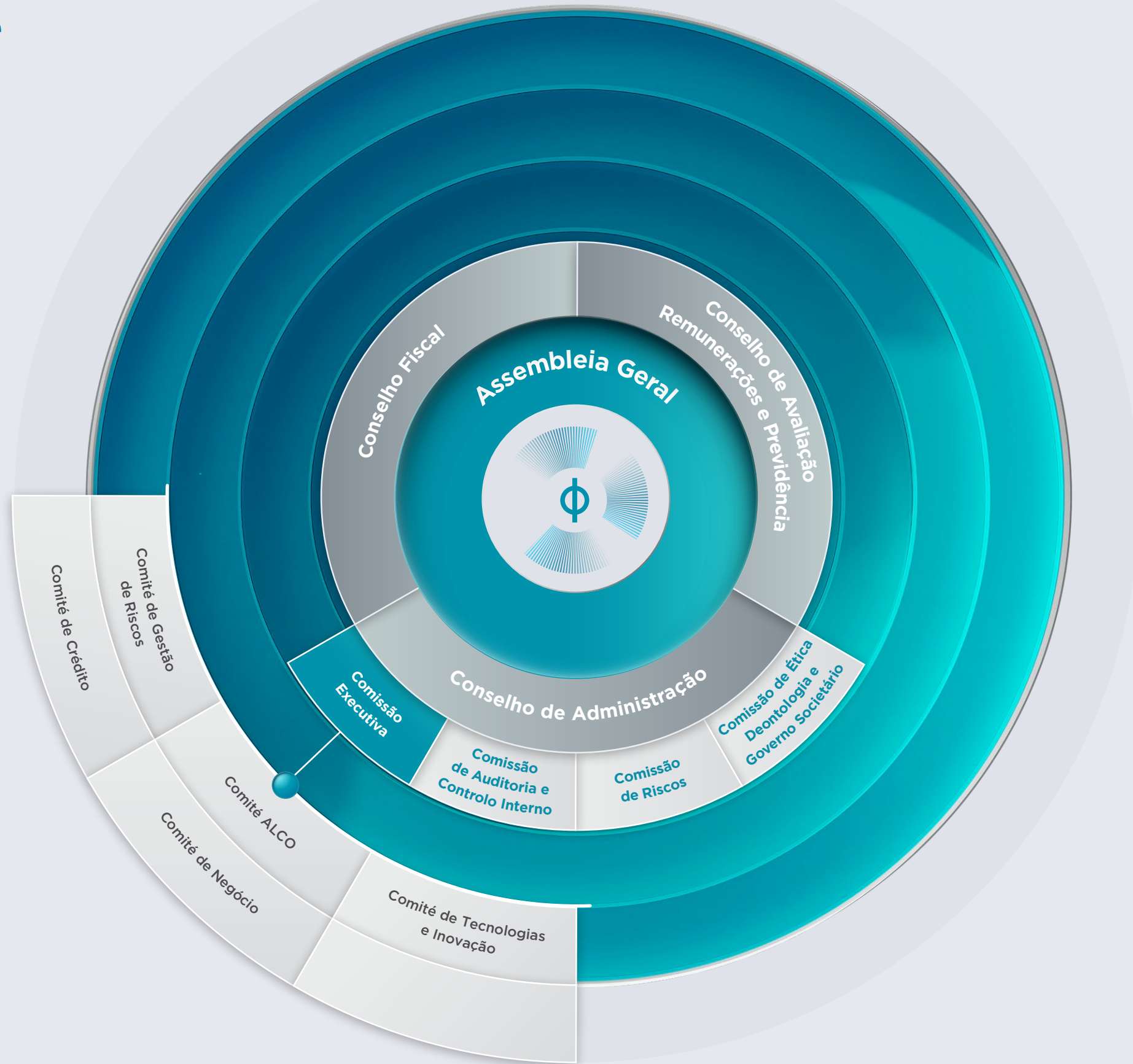
- Famílias de camponeses na Comuna do Dombe Grande, província de Benguela.
- O objectivo passa por replicar o modelo a outras regiões do país.





# ESG | Governance

## Modelo de Governo



## Resiliência | Cultura de risco

### Risco cibernético

O ATLANTICO, como parte da sua estratégia e em linha com a regulamentação, tem trabalhado na implementação das melhores práticas do mercado, para a sistematização dos objectivos de controlos dentro da matriz global de gestão do risco operacional, com o objectivo de manter os sistemas, dados e Clientes protegidos do risco e escala crescentes, e da sofisticação, dos ataques cibernéticos.

O ATLANTICO aposta cada vez mais em tecnologias de automação e *machine learning* para análise de eventos, para fazer face à constante mutação dos cenários de ameaças. A abordagem adoptada para a mitigação dos riscos cibernéticos engloba controlos processuais, tecnológicos e organizativos, fortemente centrados no Talento.

O foco no risco sistémico por parte do ATLANTICO tem passado pela construção de uma melhor preparação e resiliência cibernética, mitigação dos pontos de falha e, em última análise, diminuição dos efeitos negativos decorrentes de ofensivas cibernéticas que possam pôr em causa o Banco e o ecossistema a que pertence.

- Novas políticas, processos, manuais e regras aprovadas e implementadas.
- Identificação de riscos de cibersegurança que podem afectar objectivos de negócio do ATLANTICO.
- Campanhas de simulação de ataques enviados aos Colaboradores e campanhas de awareness.



### Compliance

*“Uso das melhores práticas internacionais para prevenção e identificação de práticas de branqueamento de capitais, financiamento ao terrorismo e proliferação de armas de destruição em massa.”*

As actividades de compliance incidem sobre a promoção, definição, aprovação e implementação de políticas e processos que visam assegurar que os órgãos de gestão, as estruturas funcionais e todos os Colaboradores cumprem com a legislação, regras e normativos (internos e externos) que pautam a actividade do Banco:

- Uso das melhores práticas internacionalmente reconhecidas, legislação angolana e políticas de cooperação com entidades reguladoras responsáveis pelo combate a este tipo de práticas.
- Abordagem de prevenção a este tipo de práticas, abrangendo Clientes do Banco, bancos correspondentes e transacções, baseada na avaliação das características do Cliente obtidas durante os processos de *Know your Customer* (KYC) e do perfil transaccional ao longo da relação de negócio.
- Sistemas de screening automático da base de dados de Clientes contra listas de Sanções e PEP da Accuity com recurso aos seguintes softwares de AML: AML by ASSECO, FircoTrust, FircoContinuity.



## Resiliência | Estrutura financeira sólida



**Balanço + líquido e robusto**

**Potenciar a rentabilidade**

**Promover a eficiência**

**Resultado líquido**  
**9,1** mil milhões de kwanzas  
 + 160,3% vs. Dez. 22

**Return on equity**  
**4,7%**  
 + 2,9 p.p. vs. Dez. 22

**Return on assets**  
**0,5%**  
 + 0,3 p.p. vs. Dez. 22

**Rácio de solvabilidade**  
**18,4%**  
 - 0,7 p.p. vs. Dez. 22

**Produto bancário**  
**83,6** mil milhões de kwanzas  
 + 30,7% vs. Dez. 22

**Custos operacionais**  
**57,2** mil milhões de kwanzas  
 + 2,9% vs. Dez. 22

**Custos Operacionais sobre o total do activo**  
**2,7%**  
 - 0,8 p.p. vs. Dez. 22

**Activo**  
**2 087,7** mil milhões de kwanzas  
 + 31,8% vs. Dez. 22

**Crédito líquido**  
**479,1** mil milhões de kwanzas  
 + 5,6% vs. Dez. 22

**Crédito em risco**  
**24,6%**  
 + 4,5 p.p. vs. Dez. 22

**Cobertura do crédito em risco**  
**114,6%**  
 - 12,7 p.p. vs. Dez. 22

**Recursos de Clientes**  
**1 849,0** mil milhões de kwanzas  
 + 35,5% vs. Dez. 22



## Anexos (1/2)

### Demonstração dos resultados

Dezembro 2023

Dezembro 2022

Valores em milhões de kwanzas

Margem financeira	16 328	32 454
Margem complementar	67 309	31 516
Produto da actividade bancária	83 637	63 970
Custos operacionais	(57 189)	(55 567)
<b>Resultados operacionais</b>	<b>26 451</b>	<b>8 404</b>
Provisões e imparidades	(17 252)	(5 238)
Impostos	(93)	333
<b>Resultado líquido</b>	<b>9 106</b>	<b>3 498</b>



## Anexos (2/2)

### Principais Indicadores

Dezembro 2023

Dezembro 2022

Valores em milhões de kwanzas

Custos operacionais   Activo (%)	2,7%	3,4%
NIM (%)	1,6%	4,0%
ROE (%)	4,7%	1,9%
ROA (%)	0,5%	0,2%
Rácio de transformação (%)	36,2%	44,7%
Rácio de crédito vencido (%)	21,4%	15,3%
Crédito em risco (%)	24,6%	20,1%
Rácio de cobertura de crédito vencido (%)	132,0%	167,2%
Rácio de cobertura de crédito em risco (%)	114,6%	127,4%
Custo do risco (p.b.)	153,4	49,0
Rácio de solvabilidade (%)	18,4%	19,1%



## INVESTOR RELATIONS

[ir@atlantico.ao](mailto:ir@atlantico.ao)  
+244 226 432 400

Cidade Financeira Via S8,  
Talatona - Luanda Sul, Angola  
Código Postal - 195

[www.atlantico.ao](http://www.atlantico.ao)

